

Rozwiązania wspierające polskich przedsiębiorców w ekspansji na rynek Korei Południowej



Kim jesteśmy?

- Ponad 35 lat wspieramy polskie firmy w ich ekspansji na zagraniczne rynki.
- Jesteśmy spółką ze **100% udziałem Skarbu Państwa** - częścią Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju.
- Jako jedyni w Polsce oferujemy **ubezpieczenia eksportowe gwarantowane przez Skarb Państwa**.
- Współpracujemy z **zagranicznymi agencjami kredytów eksportowych** indywidualnie oraz w ramach Unii Berneńskiej.
- Ułatwiamy dostęp do zewnętrznego finansowania m.in. dzięki ofercie naszej spółki faktoringowej **KUKE Finance**.
- Jesteśmy zespołem ponad **200 specjalistów**, posiadamy biura w Warszawie i w pięciu miastach na terenie Polski.





Oferowane rozwiązania

- **Ubezpieczenia należności** krótkoterminowych
- Ubezpieczenia, krótkoterminowe, długoterminowe i gwarancje **gwarantowane przez Skarb Państwa**
- **Faktoring** (poprzez KUKE Finance)
- **Gwarancje** ubezpieczeniowe
- **Ubezpieczenia inwestycji** za granicą



Polisa bez Granic

Gwarantowane przez Skarb Państwa
ubezpieczenie krótkoterminowych
należności eksportowych



Charakterystyka Polisy bez Granic

- Polisa powstała, aby minimalizować negatywne skutki prowadzenia działalności eksportowej w segmencie MSP i dużych przedsiębiorstw.
- Polisa obejmuje ryzyko: polityczne, handlowe oraz o siłę wyższą.
- Bezpłatna ocena kontrahentów oraz windykacja należności.
- Niski 5% udział własny.
- **Zakres ubezpieczenia można rozszerzyć o ryzyko produkcji.**
- Brak kryterium krajowości produktów i usług.



Dla kogo?

Polisa kierowana do firm:

- zarejestrowanych **na terenie RP oraz podmiotów zależnych z Polski i zagranicy** (w ramach „Klauzuli umowy ubezpieczenia na cudzy rachunek”),
- prowadzących sprzedaż towarów lub usług **płatnych w kredycie kupieckim**,
- prowadzących sprzedaż towarów lub usług do kontrahentów zagranicznych **ze 160 krajów** (załącznik do umowy ubezpieczenia).



Lista krajów

Ubezpieczeniem objęte są
należności od kontrahentów
z aż **160 krajów**:

Afganistan
Albania
Algieria
Angola
Antigua i Barbuda
Arabia Saudyjska
Argentyna
Armenia
Aruba
Azerbejdżan
Bahamy
Bahrajn
Bangladesz
Barbados
Belize
Benin
Bhutan
Białoruś
Bolivia
Bośnia i Hercegowina
Botswana
Brazylia
Brunei
Burkina Faso
Burundi
Chile
Chiny
Curaçao
Czad
Czarnogóra
Dominika
Dominikana
Dżibuti
Egipt
Ekwador
Erytrea
Etiopia
Fidżi
Filipiny
Gabon
Gambia
Ghana
Grenada
Gruzja

Gujana
Gwatemala
Gwinea
Gwinea - Bissau
Gwinea Równikowa
Haiti
Honduras
Hong Kong, Chiny
Indie
Indonezja
Irak
Iran
Izrael
Jamajka
Jemen
Jordania
Kambodża
Kamerun
Katar
Kazachstan
Kenia
Kirgistan
Kiribati
Kolumbia
Komory
Kongo
Kongo, Republika Demokratyczna (d. Zair)
Korea Południowa
Korea Północna
Kosowo
Kostaryka
Kuba
Kuwejt
Laos
Lesotho
Liban
Liberia
Libia
Macedonia Północna (Macedonii)
Madagaskar
Makao
Malezja
Mali
Malawi

Malawi
Malediwy
Maroko
Mauretania
Mauritius
Meksyk
Mikronezja
Moldowa
Mongolia
Mozambik
Myanmar
Namibia
Nauru
Nepal
Niger
Nigeria
Nikaragua
Oman
Pakistan
Palau
Panama
Papua-Nowa Gwinea
Paragwaj
Peru
Południowej Afryki Republika
Rosja
Rwanda
Saint Kitts i Nevis
Saint Lucia
Saint Vincent i Grenadyny
Salomona Wyspy
Salwador
Samoa
Senegal
Serbia
Seszele
Sierra Leone
Singapur
Saint Maarten (część holenderska)
Somalia
Sri Lanka
Strefa Gazy i Zachodni Brzeg Jordanu
Sudan

Sudan Południowy
Surinam
Suazi
Syria
Środkowej Afryki Republika
Świętego Tomasza i Książęca Wyspy
Tadżykistan
Tajlandia
Tajwan
Tanzania
Timor Wschodni
Togo
Tonga
Trynidad i Tobago
Tunezja
Turcja
Turkmenistan
Tuvalu
Uganda
Ukraina
Urugwaj
Uzbekistan
Vanuatu
Watykan
Wenezuela
Wietnam
Wybrzeże Kości Słoniowej
Zambia
Zielonego Przylądka Republika
Zjednoczone Emiraty Arabskie

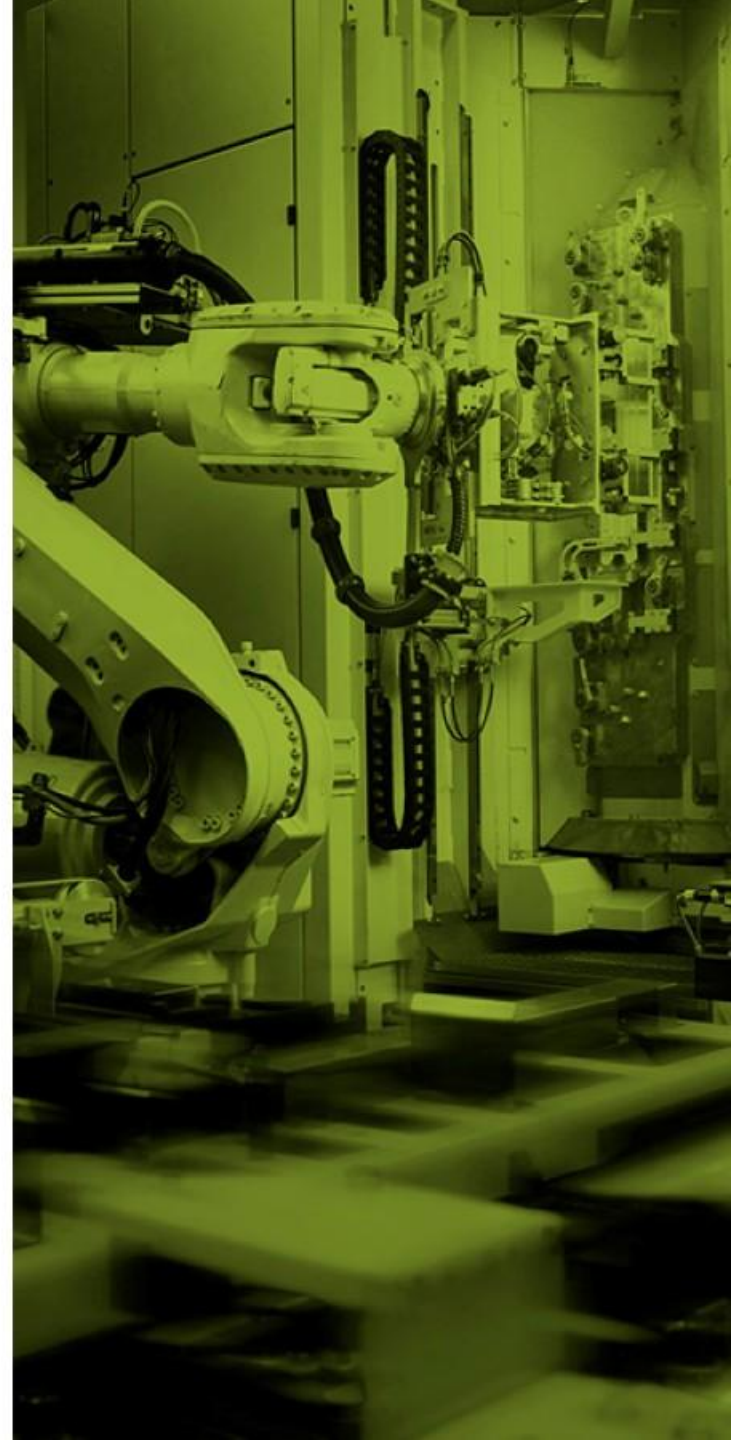
Zdarzenia objęte ochroną ubezpieczeniową

Ochrona ubezpieczenia obejmuje ryzyko **nieotrzymania całości lub części należności** w przypadku ogłoszenia **niewypłacalności kontrahenta** lub opóźnienia w zapłacie.

Do zdarzeń wywołujących **powstanie szkody** zalicza się:

- **prawne lub faktyczne** stwierdzenie niewypłacalności kontrahenta, z wyłączeniem kontrahenta publicznego oraz jego poręczyciela albo gwaranta, jeżeli występują,
- **opóźnienie** w spełnieniu świadczenia przez Kontrahenta oraz jego poręczyciela albo gwaranta, jeżeli występują,
- **ryzyka polityczne** (np. moratorium, embargo),
- **siłę wyższą**, której działanie występuje poza granicami RP i obejmuje następujące zdarzenia i ich skutki: wojnę, powstanie, rewolucję, zamieszki, masowe strajki, trzęsienie ziemi, wybuch wulkanu, cyklon, tajfun, powódź, pożary, awarię nuklearną, akty piractwa morskiego, pandemię.

W celu **ustalenia daty szkody** dla danej należności uwzględnia się to zdarzenie, które wystąpiło pierwsze.



Przedmiot ubezpieczenia – ryzyko produkcji

Ochrona ubezpieczeniowa może obejmować **należności wraz z ryzykiem produkcji**.

Ubezpieczenie ryzyka produkcji obejmuje:

- **koszty zakupu** surowców, materiałów, półproduktów, opakowań, transportu, w tym koszty należne dostawcom lub podwykonawcom,
- **kwoty należne dostawcom lub podwykonawcom,**
- **niezbędne wydatki związane z kosztami dozoru i składowania,**
- **koszty energii, wynagrodzenia pracowników i zleceńbiorców, a także inne koszty stałe.**



Składka ubezpieczeniowa Jak wyliczamy?

- Według stawki procentowej od wysokości zgłoszonych obrotów zrealizowanych z kontrahentem w danym miesiącu.
- Stawka procentowa jest zależna od **klasy kraju kontrahenta** oraz **maksymalnego okresu kredytu kupieckiego**;
- W przypadku braku zgłoszenia obrotów lub gdy składka wyliczona zgodnie z pkt wyżej jest mniejsza od składki minimalnej w danym miesiącu kalendarzowym – składka ubezpieczeniowa jest równa **składce minimalnej**:
 - **30 zł** od limitu kredytowego do wysokości **500 000 zł** włącznie,
 - **120 zł** od limitu kredytowego o wysokości ponad **500 000 zł**.

Składka ubezpieczeniowa płacona jest na podstawie wystawionego przez KUKE rachunku w terminie **15 dni** od daty jej wystawienia.



Składka ubezpieczeniowa Przykładowe stawki

Klasa kraju wg OECD	Kraj	Termin płatności				
		do 30 dni	do 60 dni	do 90 dni	do 180 dni	do 360 dni
2	Korea Południowa	0,120%	0,140%	0,160%	0,220%	0,340%
3	Meksyk	0,250%	0,270%	0,290%	0,350%	0,470%
4	Republika Południowej Afryki (RPA)	0,350%	0,370%	0,390%	0,450%	0,570%
4	Brazylia	0,350%	0,370%	0,390%	0,450%	0,570%
6	Ukraina	0,850%	0,900%	0,950%	1,10%	1,40%
7	Libia	0,950%	1,120%	1,300%	1,550%	1,800%

Aktualne stawki można sprawdzić na stronie:

<https://kuke.com.pl/polisa-bez-granic-kalkulator>

Nowy system wsparcia eksportu

Pozostałe narzędzia
oferowane przez KUKE



Gwarancja inwestycyjna

Na inwestycje krajowe generujące eksport

- Gwarancja spłaty kredytu inwestycyjnego na rozwój; Firma/projekt musi generować eksport – min. 20% eksportu, 5+ mln PLN, max 14 lat spłaty kredytu.
- Firmie umożliwia wzięcie finansowania, bez dodatkowych zabezpieczeń, zajmując zaledwie 20% linii kredytowej w banku i umożliwiając dalsze kredytowanie.
- **Przykład:** budowa nowej hali, kupno terenu, zakup linii produkcyjnej, maszyn, etc.

Krótkie filmiki:

<https://youtu.be/KVw2pctfpLk>

<https://youtu.be/0WFRIFg8giA>



Gwarancje spłaty kredytu i gwarancje płatnicze

Na prefinansowanie/kredyt bieżący

- Gwarancje spłaty kredytu dla eksportera na realizację konkretnego kontraktu eksportowego lub jego działalność bieżącą. Beneficjentem instytucja finansowa
- **Przykład:** produkcja wyposażenia stadionu, mebli na cruisera, potrzeba finansowania płynności firmy, będącej eksporterem

Na dostawy

- Gwarancja spłaty zobowiązań eksportera związanych z dostawami od kontrahentów krajowych lub zagranicznych do produkcji przeznaczonej na eksport. Beneficjentem kontrahenci (dostawcy) eksportera
- **Przykład:** zakup płyty, okuć, materiałów, zakup maszyn, etc.



Finansowanie inwestycji zagranicznej

Ubezpieczenie braku spłaty kredytu inwestycyjnego

- Możliwość uzyskania finansowania inwestycji zagranicznej, przejęcia czy akwizycji dzięki pozyskaniu przez bank zabezpieczenia od ryzyka braku spłaty kredytu.
- Brak zabezpieczeń na majątku spółki w Polsce.
- **Przykład:** kredyt na budowę fabryki mebli w Hiszpanii, przejęcie firmy w USA, inwestycja w zwiększenie mocy produkcyjnych w Indiach, etc.

Opcje:

- Ubezpieczenie ryzyka politycznego,
- Ubezpieczenie ryzyka siły wyższej.



**Organizujemy finansowanie,
ponosimy ryzyko i ułatwiamy handel**

Shop in Poland umożliwia **polskim eksporterom** **dostęp do dużych, międzynarodowych kontraktów** oraz nawiązywanie relacji biznesowych z nabywcami polskich dóbr inwestycyjnych, technologii i usług



Shop in Poland. Jak to działa?

1.



Znajdujemy możliwości

PAIH oraz MSZ proaktywnie poszukują na całym świecie firm, które zainteresowane są kupnem dóbr inwestycyjnych z Polski oraz projektów, do których komponenty czy usługa może pochodzić z naszego kraju. W zamian oferują finansowanie.

2.



Oceniamy wiarygodność

Po wyszukaniu zainteresowanych KUKE wraz z BGK/bankami zagranicznymi sprawdza ich wiarygodność, opłacalność projektu, faktyczne zainteresowanie polskimi dostawami i technologią. Często spotyka się z nimi.

3.



Matchmaking

PAIH zaprasza do współpracy wybranych eksporterów i przedstawia ich ofertę drugiej stronie. Następnie aranżuje spotkanie zainteresowanych stron czy to w postaci misji zagranicznej czy zaproszenia inwestora do Polski.

Shop in Poland. Jak to działa?



4.

Negocjacje

Firmy negocjują między sobą kontrakty. Na tym etapie do gry wchodzi ponownie banki oraz KUKE dokonując ostatecznej oceny i monitorując ilość polskiego contentu.



5.

Ustanowienie linii kredytowej

KUKE wydaje gwarancję Shop in Poland pod ustanowione finansowanie. Zagraniczny partner otrzymuje kartę kredytową na zakupy w Polsce.



Polskie firmy biorą udział w modernizacji oddziałów położniczych w

62 szpitalach

w Republice Wybrzeża Kości Słoniowej.



Finansowanie polskiej części międzynarodowego projektu o wartości

159 mln euro

ubezpiecza KUKU.

Shop in Poland
zgłoś się do nas!

Zostaw kontakt

Imię i nazwisko*

Nazwa firmy*

NIP*

Numer telefonu*

E-mail*

Adres strony internetowej w języku angielskim*



<https://kuke.com.pl/shop-in-poland>

Radosław Czarnecki

Dyrektor Biura

Regionalne Biuro Sprzedaży w Gdańsku
ul. Targ Rybny 11/10, 80-838 Gdańsk

t. 661 612 221

e. radoslaw.czarnecki@kuke.com.pl

KUKE S.A.

ul. Krucza 50, 00-025 Warszawa

www.kuke.com.pl

t.: 801 060 106

kontakt@kuke.com.pl





Dziękujemy i zapraszamy do współpracy

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) jest wyłącznie materiałem promocyjnym dotyczącym rozwiązań produktowych oferowanych przez KUKE S.A. („Spółka”), przygotowanym przez Spółkę.

Prezentacja nie stanowi oferty sprzedaży i ma charakter wyłącznie promocyjny i w żadnym wypadku nie stanowi zachęty czy podstawy do podejmowania decyzji o nabyciu danego rozwiązania produktowego. Informacje zawarte w Prezentacji służą wyłącznie celom informacyjnym i zostały oparte na źródłach, które Spółka uznaje za wiarygodne i sprawdzone. Podane informacje mogą być aktualizowane, uzupełniane, poprawiane lub zmieniane, przy czym mogą być to zmiany istotne. Spółka nie składa żadnych oświadczeń ani zapewnień, w sposób wyraźny lub dorozumiany, dotyczących poprawności, kompletności lub rzetelności informacji lub opinii zawartych w Prezentacji i nie ponosi odpowiedzialności za decyzje podjęte na podstawie tych informacji lub opinii. Wszelkie opinie zawarte w Prezentacji odzwierciedlają ocenę na dzień sporządzenia Prezentacji i mogą ulec

zmianie bez powiadomienia. Spółka nie zobowiązuje się do dokonania aktualizacji ani korekty Prezentacji, bądź informacji oraz danych, na podstawie których została ona przygotowana. Ryzyko związane z wykorzystaniem informacji przedstawionych w Prezentacji ponosi sam użytkownik. Spółka, ani osoby działające w imieniu Spółki nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności wobec użytkowników lub osób trzecich za jakiegokolwiek szkody, jakie mogą powstać, wskutek niedbalstwa czy z innej przyczyny, w związku z wykorzystaniem niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek informacji w niej zawartych, ani za szkody, które mogą powstać w inny sposób w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej Prezentacji.

Majątkowe prawa autorskie do Prezentacji przysługują Spółce, a kopiowanie całości lub części Prezentacji, a także dokonywanie w niej zmian wymaga zgody Spółki.